

# Taller de Ventas para fin de año

*Tu guía para tener \$10,000 en ventas  
entre septiembre y diciembre*



Esta guía fue creada con amor por  
Mariajose Torres, Yetsenia Muñoz y Auri  
Hatheway para el Área Nacional Driven.

# Preparación + Oportunidad = **Éxito**

*La época de Fin de Año es una oportunidad y puedes escoger tener mentalidad de Empresaria.*



Silver



Amethyst



Iconic Red



Rose Quartz



# Estrategias

- *Sesiones de Belleza Virtuales*
- *Anfitrionas Silenciosas*      *Tienda de Navidad 7x7* ●
- *Diez Esposos*      *Casa Abierta Virtual* ●
- *Querido Santa*      *Tienda de Navidad Rodante* ●
- *Pink Bazars*      *Fin de semana Rosa* ●  
*Compartir la Oportunidad* ●



# Plan de Acción

**Sesiones de Belleza Virtuales** | 10 clases x \$300 = **\$3000**

**Anfitriona Silenciosa** | 10 anfitrionas x \$200 = **\$2000**

**Esposos/ Santa Secreto** | 10 x \$100 o 20 esposos \$50 = **\$1000**

**Pink Bazar** | 2 Bazar x \$500 = **\$1000**

**Tienda 7 x 7** | 7 clientas X 7 regalos (\$24 promedio) = **\$1176**

**Casa Abierta Virtual** | 2 x \$250 = **\$500**

**Tienda Rodante** | **\$1000**

**Fin de Semana Rosa** | **\$1,000**

**\$10,676 en ventas**

**Ganancias 40% = \$4,270**

**Auto** | \$20,000 producción x 13% comisión = **\$2,600**

---

**Ganancias Totales**

**40% de ventas + comisión de equipo**

**= \$6,870**



***Realiza tu pedido de regalos y comparte las fotos de como se ven ya empacados.***



***tip: toma las fotos frente a una ventana con luz solar y asegúrate que el fondo sea neutral***



## Sesiones de Belleza Virtuales

¿Cuántas sesiones a la semana tu puedes hacer?

1 sesión de belleza con 3 personas =  
\$300 en ventas aproximadamente.

Con una sesión a la semana por las  
próximas 10 semanas:

$300 \times 10 = \mathbf{3,000}$  en ventas

# Razones para comenzar tu negocio en Septiembre a Diciembre

1. **Beneficios de impuestos** de fin de año
2. Compra todos tus regalos para tus familiares y amigos con un fantástico **descuento del 50%**
3. Esta es la temporada de **mayores ventas en el año**. Gana dinero para cumplir tus sueños del nuevo año.
4. ¿Vas a ver a tus amigos y familiares durante las vacaciones? Llévate tu maletín y práctica sesiones de belleza con ellos, **gana dinero extra**.
5. **Ayuda a tus amigas** a encontrar un look para las fiestas.
6. **Haz ventas** inmediatas con las compras de regalos de última hora.
7. En enero muchas personas estarán buscando un cambio de imagen y **renovación de productos** de cuidado de la piel y maquillaje.



# Auto para Navidad

## PRODUCCIÓN MENSUAL DEL EQUIPO

primer mes \_\_\_\_\_ tercer mes \_\_\_\_\_  
segundo mes \_\_\_\_\_ cuarto mes \_\_\_\_\_

### Requisitos

- 16 consultoras personales activas
- \$23,000 en producción de equipo
- Mínimo \$5,000 al mayoreo de equipo al mes

### Beneficios del Auto

#### en Puerto Rico:

Recibe \$425 Mensuales para comprar tu propio auto

#### En Estados Unidos:

Escoge entre la mensualidad de \$425 o un Chevy Malibu



1. <hr/> <input type="radio"/> ACTIVA	2. <hr/> <input type="radio"/> ACTIVA	3. <hr/> <input type="radio"/> ACTIVA	4. <hr/> <input type="radio"/> ACTIVA
5. <hr/> <input type="radio"/> ACTIVA	6. <hr/> <input type="radio"/> ACTIVA	7. <hr/> <input type="radio"/> ACTIVA	8. <hr/> <input type="radio"/> ACTIVA
9. <hr/> <input type="radio"/> ACTIVA	10. <hr/> <input type="radio"/> ACTIVA	11. <hr/> <input type="radio"/> ACTIVA	12. <hr/> <input type="radio"/> ACTIVA
13. <hr/> <input type="radio"/> ACTIVA	14. <hr/> <input type="radio"/> ACTIVA	15. <hr/> <input type="radio"/> ACTIVA	16. <hr/> <input type="radio"/> ACTIVA

# *Auto para Navidad*

*Potencial de comisiones 20,000 x 13% = \$2,600*

- Recuerda que cada anfitriona puede ser tu nueva consultora.
- Busca 20 anfitrionas silenciosas.
- Capacítala para que venda \$2000 y gane \$1000.
- Ideas de ventas adicionales: Reto 24x24 y Bazaar.
- Aprende a combatir objeciones y las razones por la que es conveniente comenzar un negocio en las Navidades.
- Libreto: "Pregunta, si te enseñó cómo ganarte de \$600 desde casa estas Navidades te ayudaría?"

**20 consultoras x \$1000 al mayoreo = \$20,000 al mayoreo**

**Tu orden personal de \$3,000 al mayoreo=**

**\$23,000 al mayoreo**

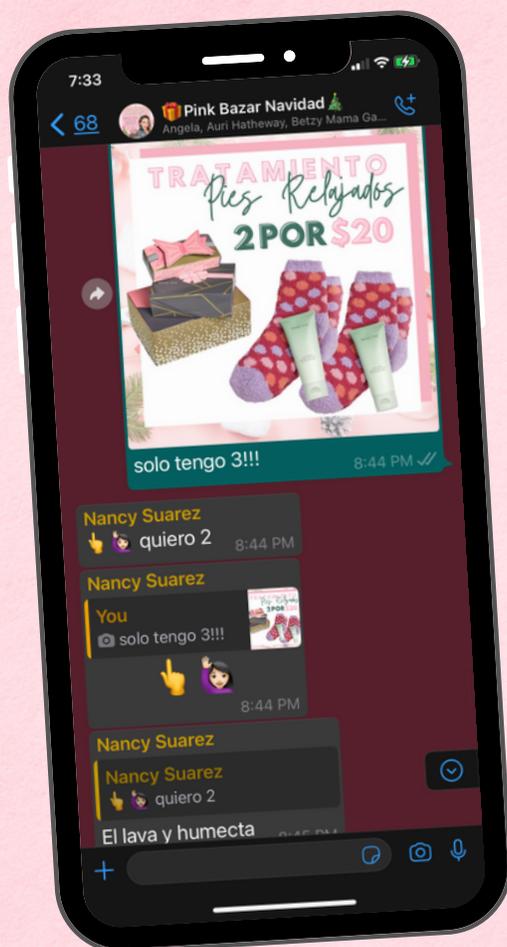


# Pink Bazar

*Meta de venta \$500 c/u x 2 = \$1000*

## *¿Qué es un Pink Bazar?*

¡Es un evento virtual por WhatsApp de 1 día donde tus clientes pueden acceder a tips de belleza y sus productos Mary Kay favoritos con Especiales Increíbles!





# Casa Abierta Virtual

*Lleva a cabo 1 Casa Abierta Festiva con \$500 en ventas (20 invitados a \$25 cada una). Si haces 3 ¡Eso es \$1500 en ventas.*

- Ordena con anticipación productos y tenlos ya preparados, empacados listos para que tus invitados puedan ver y regalar.
- Envía con anticipación invitaciones de tu casa abierta junto con sobre de chocolate caliente para que tomen durante el evento
- Pídele a tus Clientas que traigan amigas, ofrece \$5 por cada amiga (limite de 5)
- Crea un ambiente navideño con música y background navideño.
- Muestra los regalos uno a uno y explica para quienes son ideales. Contesta preguntas y haz que escriban la lista de las personas que necesitan regalarle.



ESTÁS INVITADA A LA FIESTA

DESCUBRE

*la magia*

*¡Casa Abierta de fin de año!*

*Cuándo:* \_\_\_\_\_

*Dónde:* \_\_\_\_\_

*Hora:* \_\_\_\_\_

*Ofrecida por:* \_\_\_\_\_

# ENVUELVE la magia

Haz que la experiencia de comprar regalos sea igual de emocionante que recibirlos con esta maravillosa lista de deseos que incluye productos de edición limitada imprescindibles de un lado y productos de belleza esenciales del otro, ¡y es perfecta para hacer pedidos de manera fácil y rápida!

## IMPRESINDIBLES PARA LAS FIESTAS



**¡NUEVO!** Mary Kay At Play<sup>®</sup> Metallic Liquid Eyeliner de edición limitada\*, \$12 c/u

Regala deslumbrantes looks para las fiestas de fin de año con delineadores de ojos metálicos que la harán brillar.

- Silver NÚM. DE PIEZA 177981
- Copper NÚM. DE PIEZA 177982



**¡NUEVO!** Mary Kay Men's Fragrance Gift Set de edición limitada\*, \$36

Disfruta de un exquisito trío de fragancias en spray para él que cautivan los sentidos.

NÚM. DE PIEZA 175231



**¡NUEVO!** Mary Kay Women's Fragrance Gift Set de edición limitada\*, \$36

Disfruta de un exquisito trío de fragancias en spray para ella que cautivan los sentidos.

NÚM. DE PIEZA 175219



**Lash Love Fanorama<sup>®</sup> Mascara, \$16**

Presume pestañas preciosas con este rímel de triple impacto.

NÚM. DE PIEZA 142038



**¡NUEVO!** Mary Kay Matte Shine Lip Set de edición limitada\*, \$28 c/u

Consiente tus labios con dos tonos versátiles que pueden usarse de tres maneras para una sonrisa irresistible.

- Rose Pink NÚM. DE PIEZA 175886
- Cinnamon NÚM. DE PIEZA 175887



**Mary Kay At Play<sup>®</sup> Highlighting Stick de edición limitada\*, \$14**

Añade toques de luz a tus looks de maquillaje para las fiestas de fin de año.

NÚM. DE PIEZA 120915



**Mary Kay Eyelash Curler de edición limitada\*, \$12**

No olvides este primer paso para unas pestañas preciosas y capas de rímel copiosas.

NÚM. DE PIEZA 114893



**Mary Kay Pink Clay Mask de edición especial, \$18**

Renueva la piel reseca con esta delatante y cremosa fórmula con infusión de flores.

NÚM. DE PIEZA 155315



**Mary Kay Apple & Almond Scented Shower Gel, \$14**

Envuelve tu piel con el dulce aroma a manzana y almendras de este agradable gel para la ducha.

NÚM. DE PIEZA 162408



**Mary Kay Berry & Vanilla Scented Shower Gel, \$14**

Envuelve tu piel con el dulce aroma a bayas y vainilla cremosa de este agradable gel para la ducha.

NÚM. DE PIEZA 162443



**Mary Kay Gift Box Set de edición limitada\*, \$6, paq./3**

Entrega tus regalos en tres cajas preciosas de diferentes tamaños y diseños inguálables.

NÚM. DE PIEZA 186579



**Recibe un par de calcetines Festivos GRATIS\* cuando compres el Mint Bliss Energizing Lotion for Feet & Legs, \$11.**

NÚM. DE PIEZA 125872

## PRODUCTO DESTACADO

**Mary Kay Precision Brow Liner, \$14 c/u**

Delinea, define y rellena las cejas para enmarcar tu mirada y destacar los rasgos que la distinguen.

- Black Brown NÚM. DE PIEZA 127615
- Dark Brunette NÚM. DE PIEZA 127614
- Brunette NÚM. DE PIEZA 127613

- Dark Blonde NÚM. DE PIEZA 127612
- Blonde NÚM. DE PIEZA 127611



**Mary Kay Volumizing Brow Tint, \$14 c/u**

Tíñe, añade volumen y controla las cejas para darle mayor definición al marco de tu mirada.

- Dark Brunette NÚM. DE PIEZA 125035
- Brunette NÚM. DE PIEZA 125034

- Dark Blonde NÚM. DE PIEZA 125033
- Blonde NÚM. DE PIEZA 125032

*¡Regale con compra!*

\*Disponible hasta agotar existencias. Disponible solo a través de Consultoras de Belleza Independientes participantes, hasta agotar existencias. Precios sugeridos al menudeo.

**A CELEBRAR Y... ¡a brillar!**  
Una guía de regalos intuitiva para cada personalidad según su perfil de belleza.



**Mary Kay® Travel RollUp Bag (vacío) \$35**

Dale este excelente organizador para llevar sus productos del cuidado de la piel dondequiera que vaya.  
NÚM. DE PIEZA 143940

**Mary Kay® Micellar Water; \$17**

Obséquiale la libertad de lograr un cutis limpio en casa o dondequiera que esté.  
NÚM. DE PIEZA 160886

**Mary Kay® Essential Brush Collection; \$55**

Dale herramientas aprobadas por profesionales para recrear glamorosos looks para las fiestas.  
NÚM. DE PIEZA 107305

**Mary Kay Chromafusion® Eye Shadow; \$8 c/u**

Regístrate tonos hiperpigmentados para recrear los looks de maquillista que se muestran en La Inagen.  
 Stary Night NÚM. DE PIEZA 107641  
 Smoky Quartz NÚM. DE PIEZA 107614  
 Stormy NÚM. DE PIEZA 107618



**Mary Kay® Naturally; \$48**

Renueva su resplandor con nutritivas gotas de hidratación.  
NÚM. DE PIEZA 110064

**Mary Kay® Clinical Solutions™ Retinol 0.5 Ser; \$120**

¡Impresónala con el maravilloso poder del retinol puro!  
NÚM. DE PIEZA 146244

## FAN DEL GLAMOUR

La amante del maquillaje que vive para crear y cautivar a todo color.

## FAN DE LO ESENCIAL

La que siempre está activa y busca lucir radiante sin esfuerzo.

## FAN DEL LUJO

La amante de la belleza a otro nivel que sueña con puro lujo.

**TimeWise Repair™ Lifting Bio-Cellulose Mask; \$10, paq./4**

Obséquiale un tratamiento facial intensivo que brinda beneficios para realfirmar la piel.  
NÚM. DE PIEZA 107547

**White Tea & Citrus Satin Body™ Whipped Shea Crème; \$22**

Regístrate a la piel hidratación que perdura y restaura la humedad despojada por el invierno.  
NÚM. DE PIEZA 091507

**Mary Kay® Pink Clay Mask de edición especial; \$18**

Renueva la piel reseca con esta deliciante y cremosa fórmula con infusión de flores.  
NÚM. DE PIEZA 155315

**Lash Love Fanorama; \$16 Mascara; \$16**

Presume pestañas preciosas con este rímel de triple impacto.  
NÚM. DE PIEZA 142038

**Mary Kay® Apple & Almond Scented Body Lotion; \$14**

Restaura la humedad de tu piel con el dulce aroma a manzana y almendras de esta crema para el cuerpo.  
NÚM. DE PIEZA 162409

**Regalitos navideños**

**POR MENOS DE \$20**

## FAN DEL CUIDADO DE LA PIEL

La obsesionada con el cuidado de la piel que quiere lo mejor.

Otros productos Mary Kay® que te ENCANTAN ¡DIME CUALES SON TUS PRODUCTOS INDISPENSABLES!

PRODUCTO	PRECIO	CANTIDAD

nombre \_\_\_\_\_ email \_\_\_\_\_  
número de teléfono \_\_\_\_\_ cumpleaños \_\_\_\_\_

La Compañía otorga una licencia limitada a todos los Correlatores de Belleza Independientes Mary Kay para duplicar este documento solo en formato impreso en colaboración con sus Regocios Mary Kay. Esta página no debe modificarse de su formato original ni utilizarse a otros materiales. MI® / MARY KAY® / ©2021 MARY KAY INC. 10-199432 12003939 9/21 IMPRESO EN EUA



# Tu tienda de Navidad 7 x 7

*Estamos seguras que algún amigo o familiar deseará ayuda con sus regalos de Navidad esta temporada*

- no desean ir a las tiendas
- buscan regalos sencillos
- precios accesibles
- regalos listos para entregar

**7 regalos de 7 productos a 7 clientes  
= \$1,176 en ventas!**

# Tienda de Navidad 2021



**Fanorama  
Mascara**  
15



**Crema para el  
Cuerpo de Seda**  
22



  
**Labios  
de Seda**  
22



**Red Stiletto  
Matte Lipstick**  
18



**Mascarilla  
de Carbón**  
24



**Jabón 2 en 1 y  
loción corporal**  
32



  
**Desmaquillante y  
Agua Micelar**  
34

# Ordena los regalos gana el reto Activada por el Rosa

## Totales del pedido actual

Sec.1 sug. al menudeo	\$1,218.00
Sec.1 al mayoreo	\$609.00
Sec.2, costo de Consultora	\$0.00
Descuento actual	50%
Mayoreo mín. (no menos de esta cant.)	<input type="text"/>

Borrar pedido

Cambiar información del envío

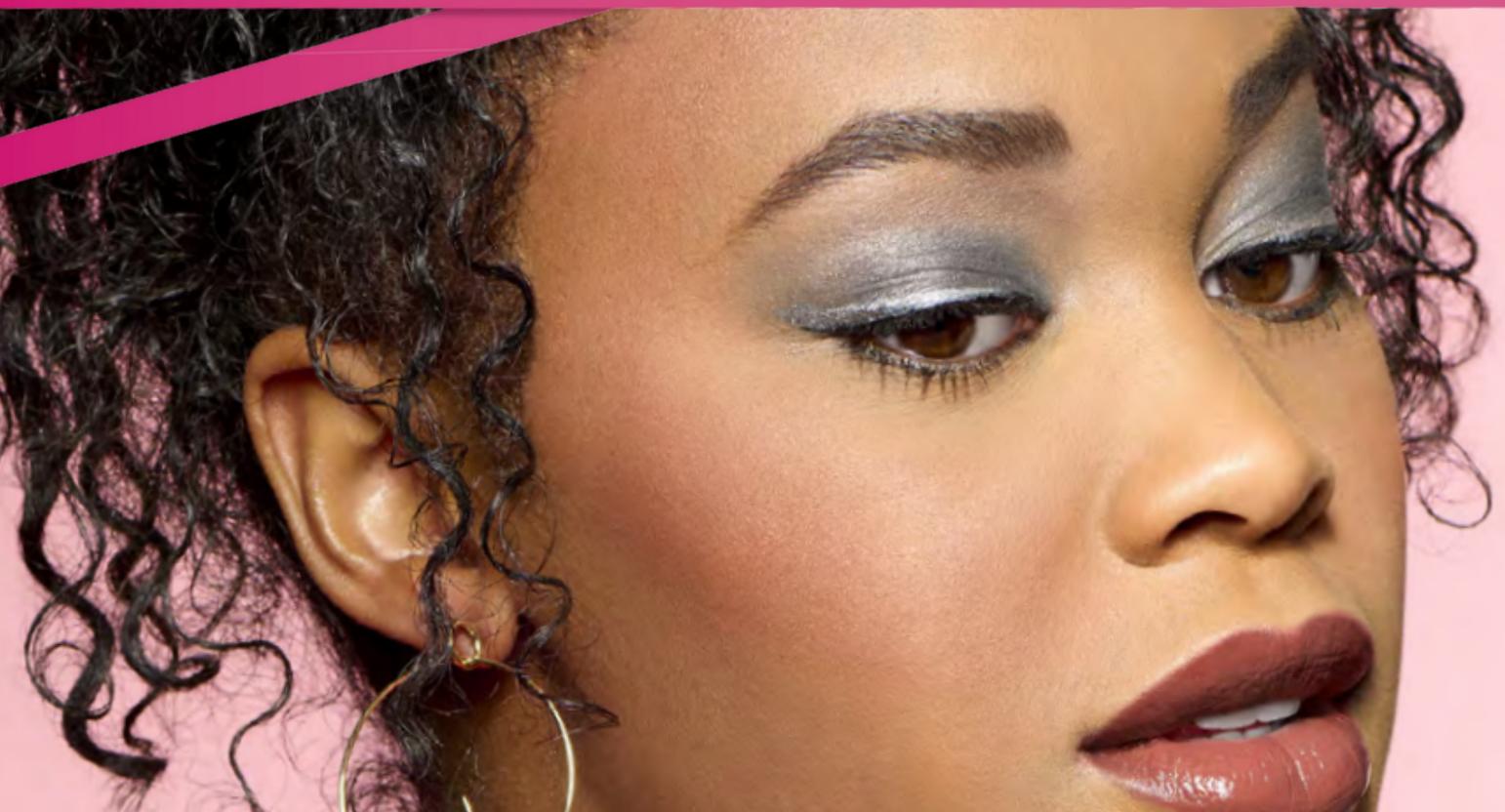
Guardar pedido

Añadir más productos

Proceso para finalizar compra

Haz clic para poner en orden por:

Núm. de pieza	Producto	Sugerido al menudeo	Cantidad	Total	Quitar el artículo
029726	Desmaquillador de ojos sin aceites	\$17.00	<input type="text" value="7"/>	\$119.00	<a href="#">Quitar</a>
073789	Mary Kay® Hydrating Lotion	\$16.00	<input type="text" value="7"/>	\$112.00	<a href="#">Quitar</a>
091507	White Tea & Citrus Satin Body® Whipped Shea Crème	\$22.00	<input type="text" value="7"/>	\$154.00	<a href="#">Quitar</a>
094148	Clear Proof® Deep-Cleansing Charcoal Mask	\$24.00	<input type="text" value="7"/>	\$168.00	<a href="#">Quitar</a>
098324	White Tea & Citrus Satin Lips® Set (incluye Shea Sugar Scrub, Shea Butter Balm y bolsa de celofán gratis) (Los artículos no son con la intención de su reventa individual.)	\$22.00	<input type="text" value="7"/>	\$154.00	<a href="#">Quitar</a>
136769	Mary Kay 2-in-1 Wash & Shave	\$16.00	<input type="text" value="7"/>	\$112.00	<a href="#">Quitar</a>
142038	¡NUEVO! Lash Love Fanorama™ Mascara	\$16.00	<input type="text" value="7"/>	\$112.00	<a href="#">Quitar</a>
157973	Red Stiletto	\$18.00	<input type="text" value="7"/>	\$126.00	<a href="#">Quitar</a>
160886	Mary Kay® Micellar Water	\$17.00	<input type="text" value="7"/>	\$119.00	<a href="#">Quitar</a>
186579	¡NUEVO! Mary Kay® Gift Box Set, pk./3 de edición limitada	\$6.00	<input type="text" value="7"/>	\$42.00	<a href="#">Quitar</a>



# Anfitrionas Silenciosas

**10 Anfitrionas con \$200 en ordenes = \$2,000 en ventas**

Hola María Como estas, Tengo un reto en esta temporada navideña que inicia y que quiero ganar con la ayuda de 10 de mis clientas VIP que se conviertan en mis anfitrionas silenciosas, Por tu ayuda estarás llevando a casa de 75 a 100 en productos gratis y me preguntaba si ¿podrías ayudarme a ganar el reto siendo una de mis 10? Es super sencillo solo tengo que incluirte en el programa de Anfitriona Silenciosa. Antes cuéntame cual es tu lista de deseos de 75 a 100 en productos gratis.

Lo único que necesitas es enviarle el siguiente texto a a 15 amigas aproximadamente para completar que 10 amigas lleven a casa un set de maravillosos que incluye desmaquilladora de ojo con mascara.



*Hola Jenny Como estas. Jenny estoy ayudando a una amiga a ganar un reto en los próximos días y me pregunto si podemos contar con tu ayuda para lograrlo, llevando a casa uno de mis productos favoritos set de desmaquillante de ojos con mascara por solo . En agradecimiento estarás participando en el sorteo, cuento con tu ayuda*

# Anfitrionas Silenciosas

Nombre

Teléfono

Fecha

Total

1. \_\_\_\_\_

2. \_\_\_\_\_

3. \_\_\_\_\_

4. \_\_\_\_\_

5. \_\_\_\_\_

6. \_\_\_\_\_

7. \_\_\_\_\_

8. \_\_\_\_\_

9. \_\_\_\_\_

10. \_\_\_\_\_

*Total de Ventas:* \_\_\_\_\_

# Diez Esposos *o "Santa" secreto*

**10 Esposos a 100 o 20 esposo a 50 = \$1,000 en ventas**

- Contacta a 10 esposos para ofrecerles ideas de regalos.
- Ten lista de deseos de su esposa en mano junto con 3 fabulosas ideas de Regalo para ofrecerle con precios con impuesto incluido.

***En la siguiente página verás la lista que tu clienta puede enviarte con los regalos que le gustaría recibir***

**Dialogo:** Marcos. Hola, mi nombre es {tu nombre} soy la consultora de Belleza de su esposa Sandra. ¿Tiene un minuto? Ya se acerca la Navidad y me gustaría darle algunas ideas de regalo que Sandra me dijo que le encantaría tener. ¿Le parece bien?

Fabuloso, a Sandra le gusto (menciona 3 ideas ) tengo estos regalos disponibles para ella e incluyen una sesión de belleza personalizada y lo entrego hermosamente envuelto. ¿Cuál de estos regalos le gustaría para Sandra: regalo 1, 2, o el 3? (quedas en silencio esperando su respuesta).



Red Stiletto

# Querido Santa,

Pensé que te puede gustar recibir un poco de ayuda para selección de mis regalos esta Navidad. Aquí están algunos artículos que me encantaría recibir:

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

***Mi Santa es:***

***Teléfono:***

***Correo Electrónico:***



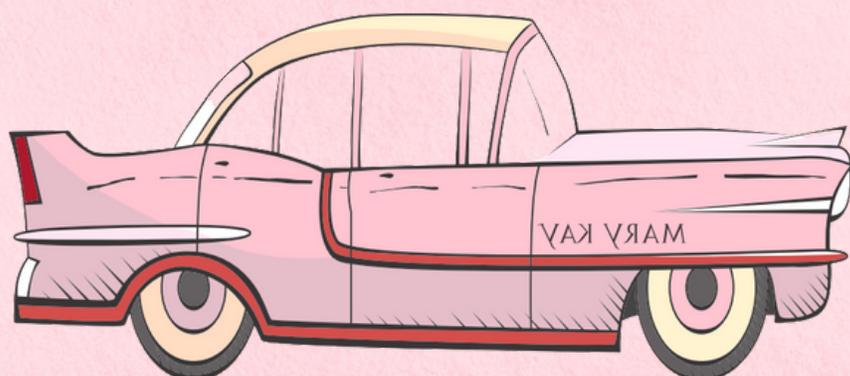
# Tienda Rodante

*Una tienda rodante es una fiesta en ruedas ¡Muy simple! \$1000*

Coordina citas con oficinas, familias, vecinas para hacer sus compras convenientemente sin ir a las tiendas.

## **Diálogo:**

Hola {nombre}. Como estas? Por la situacion que estamos viviendo diseñe una tienda en ruedas para resolver todos los regalos de navidad de manera conveniente y segura. ¿Puedo pasar por tu oficina esta semana en algún momento durante la hora de almuerzo?



# Fin de Semana Rosa

**Meta de venta durante el fin de semana \$1,000**

*Hay hermosos recursos en [marykayintouch.com](http://marykayintouch.com)*

**La clave para un Fin de Semana Rosa exitoso, es la preparación y comunicación con tus clientes. Utiliza 2 a 3 plataformas distintas para comunicarte (correo electrónico, whatsapp, facebook, postales).**

**Jueves, 11/nov:** "¡Pronto se acerca el Fin de Semana Rosa!" email y mensaje en tus redes sociales de negocio.

**Miércoles, 17/nov:** "Reserva la fecha" por texto o whatsapp.

**Domingo, 21/nov:** ¡Comienza el conteo regresivo!" email y mensaje en tus redes sociales de negocio.

**Miércoles, 24/nov:** "Faltan solo 2 días para que comience!"

**Viernes, 26/nov:** "Es Viernes Rosa" correo electrónico texto/llamada, redes sociales... dispérsalos a través del día.

**Sábado, 27 de noviembre:** "Sábado de pequeñas empresas" email, texto/llamada, redes sociales... enfócate en quienes no compraron el viernes.

**Lunes, 29 de noviembre:** "Cyber Monday Rosado" email, texto/llamada, redes sociales... enfócate en quienes no compraron el viernes ni sábado



# Lista de Cotejo:

## Grupo privado de clientes en Facebook



Invita a todas tus amistades y clientes a unirse antes del 31 de octubre



Crea un evento especial para el fin de semana rosa dentro de tu grupo



## Actualiza tu lista de myCustomers



Actualiza sus correos electrónicos así podrás enviar correos a todas tus clientas desde tu página de intouch



Actualiza sus números de teléfono, así podrás usar Skipio para enviar textos a todas.

## Crea una Lista de Difusión para tus VIPs



Asegúrate de que tus clientas tengan tu teléfono grabado en su celular para que reciban los mensajes

**tip: puedes poner el especial indicado en tu página web personal**  
marykayintouch.com > herramientas de negocios > administrador de sitio electrónico personal > promociones y ofertas



# Estrategia de NSD Auri

## Paso 1: Decide cuál es tu meta.

Mi Por Qué: \_\_\_\_\_

Meta de Ventas: \$ \_\_\_\_\_ 50% al mayoreo: \$ \_\_\_\_\_

Sept.

Oct.

10% gastos: \$ \_\_\_\_\_

Nov.

Dic.

40% ganancias: \$ \_\_\_\_\_

## Paso 2: Escoge las ideas que vas a trabajar.

- |  |  |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> Sesiones de Belleza Virtuales | <input type="checkbox"/> Tienda de Navidad 7x7     |
| <input type="checkbox"/> Anfitrionas Silenciosas       | <input type="checkbox"/> Casa Abierta Virtual      |
| <input type="checkbox"/> Diez Esposos                  | <input type="checkbox"/> Tienda de Navidad Rodante |
| <input type="checkbox"/> Querido Santa                 | <input type="checkbox"/> Fin de semana Rosa        |
| <input type="checkbox"/> Pink Bazars                   | <input type="checkbox"/> Compartir la Oportunidad  |

## Paso 3: Crea una lista de contactos para cada idea

Para crear compromiso y contabilidad comparte las listas con tu directora.



*Ninguna parte de esta Guía del Taller de Ventas de fin de año se puede reproducir por ninguna organización con fines de lucro. Esta guía fue creada y compartida con la filosofía del Espíritu de Entrega, un pilar de la fuerza de ventas Mary Kay. Esta guía fue creada con amor por MariaJose Torres, Yetsenia Muñoz y Auri Hatheway para el Area Nacional Driven.*